

ISFIS EDU+

Propuesta modelo educativo digital inclusivo para escalar con sostenibilidad

Roberth Pérez

07/07/26

¿Por qué esta propuesta?

ISFIS tiene el talento, la experiencia y el enfoque social para liderar la formación técnica digital en Centroamérica. Pero si queremos llegar a más personas y sostener el impacto a escala, necesitamos avanzar hacia un modelo que combine:

- Inclusión real (para la base de la pirámide)
- Sostenibilidad financiera
- Escalabilidad tecnológica (que aún no tenemos, pero podemos desarrollar con el modelo adecuado)

Aquí proponemos una solución concreta: **ISFIS EDU+**, un modelo híbrido de bajo costo inspirado en plataformas como Platzi, pero adaptado a la realidad económica y cultural de nuestro público objetivo.

¿Qué es ISFIS EDU+?

Un sistema de formación digital continua, modular y asequible.

Basado en la idea de que *“por menos de lo que cuesta un café”*, una persona puede aprender una habilidad útil cada día.

Principios del modelo

- Precio simbólico accesible: desde \$1 por clase.
- Aprendizaje modular y práctico: microcursos aplicables de inmediato.
- Tutoría humana: no solo contenidos grabados.
- Modelo freemium: acceso parcial gratuito + membresías completas.
- Pagos flexibles: diarios, semanales o mensuales.

Tres formas de acceso sugeridas

Plan	Precio sugerido	Incluye
Plan Diario	\$1 / clase	1 clase + resumen descargable + microevaluación
Plan Semanal Básico	\$3 / semana	Acceso a 2 cursos, comunidad, certificado digital básico
Plan EDU+ Mensual	\$7–10 / mes	Acceso total, tutorías, sesiones en vivo, certificados

Opciones de pago adaptadas a zonas rurales o informales: recargas móviles, puntos físicos, billeteras digitales.

Alternativas inclusivas de financiamiento

- Aliados comunitarios: cooperativas, bancos locales, fintechs.
- Cuotas solidarias: grupos que pagan juntos y acceden en conjunto.
- Subsidios cruzados: empresas financian membresías para sus comunidades.

Comparativo: ISFIS vs modelos globales

Aspecto	ISFIS EDU+	Platzi u otros modelos globales
Precio flexible	Desde \$1	Suscripción mensual fija
Público objetivo	Base de la pirámide + adultos mayores	Clase media urbana
Tutoría cercana	Sí, con apoyo humano	No, mayormente autoservicio
Escalabilidad regional	Alta con aliados locales	Global, menos adaptado al contexto

¿Puede ser sostenible?

Sí, con escala y automatización:

- Ejemplo base: 10,000 usuarios con Plan Diario (20 días al mes)
- Ingresos estimados: \$200,000 mensuales
- Aún con márgenes operativos bajos (30–40 %), el modelo es viable.

Además, permite contenidos reutilizables, tutorías escalables y alianzas institucionales con enfoque en sostenibilidad, impacto social y ODS.

Próximos pasos sugeridos

1. Diseñar estructura de planes y experiencia visual clara (similar a Netflix o Duolingo).
2. Mapear socios de cobro accesibles en zonas urbanas y rurales.
3. Ejecutar un piloto con 100 usuarios de la base de la pirámide.
4. Preparar un pitch para donantes, fundaciones o empresas con interés en ESG y educación inclusiva.